

CHEOPS AIDE SES CLIENTS À SE CONFORMER AU RÈGLEMENT RGPD



Cheops compte plus de 250 employés et a des filiales à Anvers, Bruxelles et Gand. Elle offre des services de consulting, d'infogérance et propose des conseils sur les matériels et logiciels aussi bien aux PME qu'aux entreprises de taille moyenne et internationales. Par ailleurs, Cheops dispose d'un portefeuille étendu de services de sécurité pour aider ses clients à se conformer au règlement RGPD. Tant pour la protection de ses deux centres de données que pour sa propre plateforme cloud, Cheops s'appuie sur les solutions de sécurité IT de Fortinet.

CONFORMITÉ RGPD

L'impact du règlement RGPD ne se limite pas qu'au service des TIC, mais s'étend à différents départements de l'entreprise. « Une sensibilisation au RGPD est nécessaire au niveau de toutes les couches de l'organisation. C'est pour cela que nous nous sommes soigneusement préparés pendant deux ans en collaboration avec BDO. Un réexamen de notre entreprise était nécessaire pour vérifier quelles étaient les données sensibles et confidentielles que nous traitions, et si nos clients étaient suffisamment informés » indique Kenny Dierickx, directeur des opérations chez Cheops. « La dernière étape était alors de protéger toutes les données. Pour ce faire, nous utilisons dans un premier temps le cryptage. Pour toutes les autres applications, nous comptons sur Fortinet. »

Les centres de données de Cheops sont protégés par deux clusters composés chacun de deux pare feux FortiGate, en mode redondant pour bénéficier d'une haute disponibilité. En outre, les pare feux offrent les fonctionnalités suivantes : antivirus, Intrusion Prevention Service (IPS) et filtrage de contenu web. « Il s'agit d'un produit tout-en-un » indique Dierickx. « Nous pouvons ainsi garantir à nos clients que leurs données présentes dans nos centres de données sont protégées en continu. Actuellement, nous examinons aussi la possibilité d'y intégrer la technologie sandboxing. »

SLA ET UNE PLUS GRANDE CONTINUITÉ

Conforme au RGPD, Cheops est également prête à accompagner ses clients vers cette conformité. « En tant que spécialiste en services TIC et de technologies industrielles,

“Fortinet propose des certifications et dispose d'un programme de formation pour notre équipe technique.”

– Kenny Dierickx
directeur des opérations
Cheops



ÉLÉMENTS ESSENTIELS

ENTREPRISE: Cheops

SECTEUR D'ACTIVITÉ: TIC

LOCALITÉ: Belgique

PROJET: FortiGate, FortiAnalyzer, FortiClient

AVANTAGES

- Clusters de deux pare feux installés en mode redondant pour bénéficier d'une haute disponibilité
- Simplicité de gestion
- Connexion au centre de données en toute sécurité

nous pouvons aider nos clients à aligner leurs activités et leurs TIC à la législation RGPD, mais, ils sont tenus responsables des données confidentielles stockées chez nous, » affirme Kenny Dierickx.

« L'avantage de Fortinet est que nous pouvons entièrement adapter les solutions aux besoins de nos clients. Nous proposons normalement un SLA de 99,9 %, mais, si un client indique que des applications critiques liées à leur activité doivent être disponibles 24/7, nous pouvons leur offrir des garanties plus élevées. Avec les pare feux FortiGate, nous pouvons même atteindre 99,999 %. Quelle que soit la complexité de la société, la gestion des FortiGate demeure transparente et simple. »

ANALYSE DES DONNÉES ET CONNECTIVITÉ À DISTANCE

En plus des pare feux FortiGate de Fortinet, Cheops utilise aussi le FortiAnalyzer, une appliance qui offre une vue d'ensemble sur le niveau de protection et de menaces. « En tant que fournisseur de services d'infogérance et de cloud, nous proposons à nos clients des services TIC proactifs. Ceci n'est possible que si nous avons une idée du niveau de protection et des éventuelles menaces, que nous pouvons partager avec le client. Le FortiAnalyzer offre des rapports prédéfinis, et nous permet aussi de réaliser des rapports personnalisés pour chaque client. Un outil de reporting et de logs très précieux pour nous, » selon Kenny Dierickx.

Le FortiClient de Fortinet est également une plateforme de protection des terminaux souvent utilisée chez Cheops. Elle permet à l'utilisateur de se connecter en toute sécurité et de manière cryptée au centre de données. « Le cryptage est indispensable pour se conformer au RGPD. Le FortiClient y répond parfaitement. C'est aussi une des raisons pour lesquelles nous recommandons ce produit à nos clients. »

PARTENARIAT ENTRE CHEOPS ET FORTINET

Cheops collabore depuis plus de cinq ans avec Fortinet. « Ce partenariat avec Fortinet s'inscrit complètement dans notre vision. Nous sommes une société en forte croissance et nous avons dès lors besoin d'un partenaire qui soutient ce potentiel de développement. Fortinet propose des certifications et dispose d'un programme de formation pour notre équipe technique. Ceci nous permet de fournir des services complets à nos clients tout en répondant aux besoins de développement de nos clients. En matière de sécurité, Fortinet est souvent le meilleur choix. »



GLOBAL HEADQUARTERS
Fortinet Inc.
899 Kifer Road
Sunnyvale, CA 94086
United States
Tel: +1.408.235.7700
www.fortinet.com/sales

EMEA SALES OFFICE
905 rue Albert Einstein
06560 Valbonne
France
Tel: +33.4.8987.0500

APAC SALES OFFICE
300 Beach Road 20-01
The Concourse
Singapore 199555
Tel: +65.6513.3730

LATIN AMERICA HEADQUARTERS
Sawgrass Lakes Center
13450 W. Sunrise Blvd., Suite 430
Sunrise, FL 33323
Tel: +1.954.368.9990