



ECHOENERGIA REVOLUCIONA EL MERCADO DE ENERGÍA RENOVABLE EN BRASIL CON LA CONFIABILIDAD Y LA SEGURIDAD DEL FORTINET SECURITY FABRIC

"La experiencia inicial fue tan positiva que hoy tenemos el 100% del ambiente de red con tecnología Fortinet en todas nuestras localidades, incluso en la sede central. Actualmente, contamos con 22 FortiSwitches, 18 FortiGates y 4 FortiAPs, además de otras soluciones integradas de extremo a extremo como el FortiAuthenticator. Implementar soluciones avanzadas resultó en el aumento de la disponibilidad, seguridad y confiabilidad del ambiente de tecnología de Echoenergía y, por consiguiente, ayudó a impulsar el crecimiento y fortalecimiento de la empresa".

André Spina, gerente de TI de Echoenergía

IMPACTO EN EL NEGOCIO

- Estandarización técnica de extremo a extremo
- Gestión integrada e inteligente para la administración de la seguridad de red interna y externa
- Alto nivel de seguridad de la información
- Integración al romper las barreras geográficas y mantener el entorno operativo con múltiples capas de redundancia en todas las etapas
- Sostenimiento de los requisitos exigidos por el sector eléctrico de disponibilidad de comunicación del 99,98%

Fundada a principios de 2017, Echoenergía es una empresa que implementa y opera proyectos de generación eficiente de energía eléctrica a partir de fuentes renovables con un impacto mínimo para el medioambiente.

En la actualidad, la compañía posee ocho complejos eólicos, dos oficinas administrativas y una capacidad de generación de más de 700MW, además de emplear aproximadamente a 100 funcionarios y contar con un Centro de Operación de Alta Tecnología con sede en San Pablo. Las actividades operativas están distribuidas en los estados brasileños de Pernambuco, Ceará, Rio Grande do Norte y Bahía, y atiende al Sistema Eléctrico Nacional a través de contratos de venta



DETALLES

CLIENTE: Echoenergía

SECTOR: SCADA/Energía eléctrica a partir de fuentes renovables

SEDE:
San Pablo, Brasil

SOLUCIÓN
FortiSwitches, FortiGates, FortiAPs, FortiAuthenticator y FortiToken

alcanzados por medio de subastas de la Agencia Nacional de Energía Eléctrica (ANEEL) o directamente en el mercado libre de energía.

LA IMPLEMENTACIÓN DE SOLUCIONES DE CIBERSEGURIDAD RESULTA EN CRECIMIENTO

La relación de Echoenergía con Fortinet se inició en la etapa de infancia de la empresa, cuando se implementaron FortiGates en los dos primeros complejos eólicos adquiridos en mayo de 2017. En poco más de un año, las instalaciones de la compañía se cuadruplicaron. Las soluciones de tecnología instaladas fueron vitales para sostener este rápido crecimiento y alcanzar los más exigentes estándares de disponibilidad, además de asegurar que soluciones innovadoras para el sector fueran utilizadas con toda la seguridad necesaria.

El sector de energía eléctrica está altamente regulado y tiene exigentes requerimientos, incluso para las infraestructuras de TI, que apuntan a la alta disponibilidad de comunicación, redundancia y seguridad, entre otros factores, y que pudieron ser sostenidos de forma inteligente con las soluciones de ciberseguridad ofrecidas por Fortinet.

La elección de los recursos integrados del Fortinet Security Fabric como FortiSwitches, FortiGates, FortiAPs, FortiAuthenticator y FortiToken han cumplido con los requisitos, poseen una gestión inteligente y rápida, y un fuerte direccionamiento también para la seguridad de la información, algo crucial hoy en día en el mercado. La compañía tiene un alto potencial de crecimiento, por lo que la velocidad de la implementación, la flexibilidad técnica y el costo total de propiedad (TCO, por sus siglas en inglés) involucrado fueron cruciales en el momento de decisión de la tecnología adoptada. La implementación de estas soluciones quedó a cargo de Danresa, socio Platinum de Fortinet en Brasil.

"Nuestra experiencia ha sido muy positiva, por lo que hemos ampliado las soluciones para todas las localidades y en la conectividad completa, no sólo con firewalls como planeábamos hacer en el principio. Todos estos factores contribuyeron con el aumento de la credibilidad de Echoenergía en el sector de energía eólica y, por consiguiente, ayudó a impulsar el crecimiento y fortalecimiento de la empresa", resalta Spina.

BENEFICIOS DE ELEGIR A FORTINET

Los requerimientos del sector eléctrico exigen disponibilidad de comunicación del 99,98%, resultando en que fallas que sobrepasen el límite sean susceptibles a multas de los organismos que regulan el sector como el Operador Nacional del Sistema Eléctrico (ONS) y la ANEEL. La ciberseguridad es muy importante, pues actualmente están ocurriendo diversos tipos de ataques e intentos de invasión a los sistemas del sector eléctrico alrededor del mundo, evidenciando una fuerte preocupación para el mercado.

La implementación de las soluciones integradas de Fortinet ayudan también a satisfacer los requisitos de dispersión geográfica, debido a que Echoenergía posee equipos distribuidos por diversos estados, algunos en regiones muy remotas ubicadas a más de 300 kilómetros de distancia de la capital más cercana. La durabilidad, alta disponibilidad y gestión inteligente de las soluciones permiten mantener el entorno operativo seguro y con múltiples capas de redundancia en todas las etapas, además de mantenerse con un TCO dentro de lo esperado.

PRÓXIMOS PASOS, INTEGRACIÓN DE SEGURIDAD EN LA NUBE

La relación entre Fortinet y Echoenergía seguirá expandiéndose. El proyecto para fortalecer la seguridad en la nube ya está en fase de elaboración e incluirá una futura implementación para el ambiente de Amazon Web Series (AWS). Este proyecto está en fase de evaluación conjunta entre Danresa, Fortinet y Echoenergía y tendrá como objetivo estandarizar la solución de seguridad en el ambiente de nube AWS, utilizando el mismo estándar de Fortinet para así aumentar la sinergia entre el mundo en la nube y on premise y estandarizar el ambiente al 100% con las soluciones de Fortinet implementadas en todos los ámbitos (sede central, complejos eólicos y AWS).

"Es importante evaluar siempre el escenario completo, buscando la solución que mejor encaje en la realidad de la empresa, no sólo desde el punto de vista técnico de un componente y sin perder la estrategia sobre otros aspectos importantes como costo, alta disponibilidad, servicio, curva de implementación, mantenimiento, etc. No siempre una solución óptima para una industria específica o ampliamente conocida en el mercado cumple con todos los requisitos de otro sector, por lo que la importancia de evaluar todas las variables y el potencial de ganancia en todos los frentes sin renunciar a nada es innegable. Fortinet posee esas soluciones y se adapta a las necesidades de cada uno de sus clientes", resalta Spina.



GLOBAL HEADQUARTERS
Fortinet Inc.
899 Kifer Road
Sunnyvale, CA 94086
United States
Tel: +1.408.235.7700
www.fortinet.com/sales

EMEA SALES OFFICE
905 rue Albert Einstein
06560 Valbonne
France
Tel: +33.4.8987.0500

APAC SALES OFFICE
300 Beach Road 20-01
The Concourse
Singapore 199555
Tel: +65.6513.3730

LATIN AMERICA HEADQUARTERS
Sawgrass Lakes Center
13450 W. Sunrise Blvd., Suite 430
Sunrise, FL 33323
Tel: +1.954.368.9990