



## ESTABILIDAD EN UN ENTORNO ROBUSTO Y SEGURO

Casablanca es una empresa textil creada hace más de 30 años, con una gran experiencia y reputación dentro del sector. La compañía se ha consolidado como uno de los proveedores integrales de productos textiles para el hogar más importantes en la Argentina. El carácter y la tradición familiar de esta empresa se consolidan día a día, gracias a la reconocida calidad en los productos que fabrica, a su trayectoria y al prestigio de la marca.

## EL DESAFÍO: CREAR UNA RED ESTABLE Y SEGURA

La casa matriz de Casablanca Argentina emplea actualmente a 200 personas y el departamento de Sistemas está a cargo de garantizar la operación y el nivel de servicio a los clientes y proveedores, en un entorno robusto y seguro.

Antes de la incorporación de Fortinet como proveedor en materia de seguridad informática, Casablanca contaba con aplicaciones que hacían las veces de UTM de código abierto que corrían sobre computadoras de hardware intermedio.

“Esta estructura nos traía inestabilidad, caídas recurrentes y el soporte requerido era muy complejo e ineficiente ya que había una sola persona responsable de esto y la capacitación a otros miembros del equipo no era viable”, explica Emiliano Abib, gerente de Sistemas de Casablanca.

Luego de meses de análisis, la compañía entendió que debía hacer modificaciones en su infraestructura tecnológica en términos de seguridad informática. Luego de un proceso de evaluación de diferentes proveedores de manufactura UTM, seleccionaron hace aproximadamente un año a Fortinet como aliado tecnológico clave para Casablanca, que ofrecía los mayores beneficios y más alto rendimiento a un costo razonable.

A diferencia de otros fabricantes de UTM, Fortinet ofrece una arquitectura unificada y centralizada que combina el conjunto completo de protección unificada de gestión de amenazas, control de acceso inalámbrico seguro y ASICs personalizadas que garantiza una producción rápida y segura, con un impacto mínimo en el rendimiento de una red.



## DETALLES

**CLIENTE:** Casablanca

**INDUSTRIA:** Textil

**PRODUCTOS & SERVICIOS INVOLUCRADOS:**  
FortiGate-60C, FortiGate-80C, FortiClient

Al evaluar la línea de productos FortiGate de Fortinet, Casablanca decidió por cuatro FortiGate-60CS y dos FortiGate-80Cs para tener en la casa matriz de la empresa.

“El mayor beneficio de trabajar con Fortinet es la estabilidad. No sufrimos más caídas recurrentes, la administración está estandarizada, ganamos robustez en términos de seguridad y facilitamos el uso del VPN gracias a FortiClient. Utilizando equipos FortiGate-60C y FortiGate-80C en los principales sitios, la disponibilidad del sistema pasó de sufrir 3-4 caídas mensuales a ninguna”, agrega Abib.

Fortinet les ofrece una arquitectura unificada y centralizada que garantiza conectividad de forma segura, simplicidad y escalabilidad para responder rápidamente al crecimiento del negocio, junto con accesos inalámbricos seguros. Pero fundamentalmente, le permite enfocar recursos y tiempo en los aspectos tecnológicos relacionados con el negocio.

### LA VENTAJA DE FORTIGATE

El FortiGate-60C y FortiGate-80C son dispositivos de seguridad de red todo-en-uno compactos, especialmente diseñados para lugares remotos, el equipo local del cliente (CPE) y las redes de venta al por menor o de la salud. Los dispositivos de alto rendimiento integran una amplia protección de nivel empresarial con una amplia gama de conectividad por cable e inalámbrica que puede ser gestionada de forma centralizada.

“Realmente apreciamos la interfaz de usuario único de FortiGate, lo que los hace excepcionalmente fácil de manejar”, continuó Abib.

Las características generales de seguridad de red que se encuentran en todos los equipos FortiGate incluyen control de aplicaciones, prevención de intrusiones, anti-malware avanzado, filtrado Web, VPN y optimización WAN.

Mediante la implementación de los dispositivos FortiGate en su infraestructura, la red de Casablanca ha pasado de tres a cuatro accidentes mensuales a cero.

“La red de productos y la estabilidad de la oferta de los FortiGates nos permite gastar menos tiempo y recursos en TI y más tiempo en el crecimiento de nuestro negocio”, continuó Abib.

Para fortalecer aún más la postura de seguridad de la compañía, Casablanca comenzó a implementar VPNs a través del software de gestión de seguridad de punto final FortiClient de Fortinet. FortiClient es una solución de seguridad todo-en-uno que extiende el poder de Gestión Unificada de Amenazas de FortiGate a los puntos finales de la red. Computadoras de escritorio, notebooks, tablets y smartphones, FortiClient le permite a cada dispositivo - local o remoto, fijo o móvil - integrarse con un FortiGate. Sin cuotas de licencia por puesto de trabajo, FortiClient hace

que la gestión de múltiples estaciones deje de ser un problema y que los usuarios y clientes puedan trabajar de manera eficiente en cualquier lugar, en cualquier momento y sin comprometer la seguridad.

### MEJOR ASIGNACIÓN DE RECURSOS

Dado el acelerado ritmo de crecimiento de Casablanca en el mercado, la compañía necesitaba dejar de invertir tiempo y recursos en la administración de la seguridad informática, teniendo en cuenta que había proveedores que podían cumplir y hasta superar las expectativas en este sentido.

“La fácil implementación y administración de los equipos hace que todos los involucrados en el departamento sepan cómo utilizarlos. La selección de Fortinet como proveedor también contribuyó con el desarrollo de nuestros recursos humanos, logrando reasignar tareas y distribuir mejor los tiempos, así como establecer un plan de carrera mucho más sólido”, añade el ejecutivo de Casablanca.

### CONECTIVIDAD SEGURA Y CRECIMIENTO SOSTENIDO

Casablanca tiene planes de crecimiento en términos de seguridad informática para convertirse en una empresa asegurada en todos sus frentes, la compañía tiene proyectado para 2014 seguir adquiriendo más equipos FortiGate, de la línea 20-40, para sitios más chicos.

“Fortinet nos provee una plataforma consolidada de seguridad que permite dinamismo en nuestras operaciones y gestiones comerciales, ayudándonos a superar las expectativas de nuestros clientes, con quienes estamos comprometidos a brindar excelencia en todas sus formas”, afirma el responsable de sistemas de Casablanca.



GLOBAL HEADQUARTERS  
Fortinet Inc.  
899 Kifer Road  
Sunnyvale, CA 94086  
United States  
Tel: +1.408.235.7700  
www.fortinet.com/sales

EMEA SALES OFFICE  
905 rue Albert Einstein  
06560 Valbonne  
France  
Tel: +33.4.8987.0500

APAC SALES OFFICE  
300 Beach Road 20-01  
The Concourse  
Singapore 199555  
Tel: +65.6513.3730

LATIN AMERICA HEADQUARTERS  
Sawgrass Lakes Center  
13450 W. Sunrise Blvd., Suite 430  
Sunrise, FL 33323  
Tel: +1.954.368.9990