

要件とベネフィット一覧



ベネフィット

インテグレーター

MSSP

インテグレーター分に加えて以下のベネフィットがあります

クラウド

インテグレーター分に加えて以下のベネフィットがあります

		インテグレーター	MSSP	クラウド
ADVOCATE (アドボケート)	 営業サポート	<ul style="list-style-type: none"> 認定リセラーとしてフォーティネットソリューションの再販が可能 Renewal Asset (サービス契約情報閲覧ツール) へのアクセス NFR (Not For Resale: 再販不可) デモ製品の申請資格¹ FortiRewards プログラムの申請資格¹ 	<ul style="list-style-type: none"> フォーティネット MSSP 向け製品ポートフォリオへの排他的アクセス 	<ul style="list-style-type: none"> パブリックマーケットプレイスへのインストール (BYOL) をサポートする VM ソリューションをディストリビューション経由で購入可能
	 技術サポート	<ul style="list-style-type: none"> フォーティネットサポートポータルへのアクセス 	<ul style="list-style-type: none"> オンプレミスのハードウェア 仮想マシン SaaS ソリューション 	
	 マーケティングおよびコミュニケーション	<ul style="list-style-type: none"> 共同マーケティングファンドの申請資格¹ パートナーポータル、ウェビナー、ニュースレター 	<ul style="list-style-type: none"> 共同マーケティングファンドの申請資格¹ 	
		ADVOCATE 分に加えて以下のベネフィットがあります	ADVOCATE 分に加えて以下のベネフィットがあります	ADVOCATE 分に加えて以下のベネフィットがあります
SELECT (セレクト)	 営業サポート	<ul style="list-style-type: none"> スペシャライゼーション申請資格 Partner Locator (パートナー検索ツール) への掲載 	<ul style="list-style-type: none"> スペシャライゼーション申請資格 Partner Locator (パートナー検索ツール) への掲載 	<ul style="list-style-type: none"> パブリック / プライベートクラウドプロバイダーまたはディストリビュータのクラウドからの直接購入権限 スペシャライゼーション申請資格 Partner Locator (パートナー検索ツール) への掲載 PayG 割引: <ul style="list-style-type: none"> - 15%: AWS CPPO, Azure, GCP, OCI, AliCloud - 20%: AWS SPPO
	 技術サポート	<ul style="list-style-type: none"> フォーティネットサポート窓口の利用^{1, 3} 	<ul style="list-style-type: none"> フォーティネットサポート窓口の利用^{1, 3} 	
	 マーケティングおよびコミュニケーション	<ul style="list-style-type: none"> 共同マーケティングファンドの優先利用¹ 		
		SELECT 分に加えて以下のベネフィットがあります	SELECT 分に加えて以下のベネフィットがあります	SELECT 分に加えて以下のベネフィットがあります
ADVANCED (アドバンスド)	 営業サポート	<ul style="list-style-type: none"> フォーティネットチャンネルアカウントマネージャーのアサイン ベンダーインセンティブプログラムの申請資格¹ 案件登録プログラムの利用 	<ul style="list-style-type: none"> Fortinet Developer Network (FNDN) 年間サブスクリプションの無償提供: FNDN Developer Toolkit および FNDN Deploy Toolkit⁴ フォーティネットチャンネルアカウントマネージャーのアサイン ベンダーインセンティブプログラムの申請資格¹ 	ADVANCED / EXPERT (アドバンスド / エキスパート)
	 技術サポート			
		ADVANCED 分に加えて以下のベネフィットがあります	ADVANCED 分に加えて以下のベネフィットがあります	
EXPERT (エキスパート)	 営業サポート	<ul style="list-style-type: none"> ベンダーインセンティブプログラムの活用¹ 	<ul style="list-style-type: none"> ベンダーインセンティブプログラムの活用¹ 	
	 技術サポート	<ul style="list-style-type: none"> フォーティネット主催テクニカルイベントへの排他的招待¹ 	<ul style="list-style-type: none"> 年間サブスクリプションの無償提供: <ul style="list-style-type: none"> FortiConverter ライセンス、FortiOS 構成用のマルチベンダー対応構成移行ツール FortiDeploy ライセンス: FortiGate、FortiWiFi、または FortiAP 製品の一括ゼロタッチプロビジョニングが可能 FortiPortal VM ライセンス: FortiPortal の無線およびセキュリティの両方の機能を含む仮想マシン用ライセンスの提供 (10 台の FortiGate および 100 台の FortiAP の管理を含む)。FortiGate (無線コントローラとして動作)、FortiAnalyzer、および FortiManager が必要 	




1. 地域によって異なります。2. パートナーレベルによって割引額が増加します。3. NSE 認定を取得している場合に適用されます。4. Fortinet Developer Network (FNDN) は、フォーティネット製品のさらに効果的な活用を目指す管理者や開発者を支援するために設立された、サブスクリプション形式のコミュニティです。独自の Web ポータル、自動配備 / プロビジョニングシステム、タスクのスク립ト化など、フォーティネット製品と連携するアプリケーションの開発をサポートします。

要件

インテグレーター

MSSP

クラウド

	インテグレーター	MSSP	クラウド
ADVOCATE (アドボケート)	 ビジネス要件 <ul style="list-style-type: none"> Fortinet Integrator Questionnaire (質問票) への回答 有効なパートナー契約 企業向け対面販売中心のビジネスモデル 	<ul style="list-style-type: none"> Fortinet MSSP Questionnaire (質問票) への回答 有効なパートナー契約 	<ul style="list-style-type: none"> Fortinet Cloud Questionnaire (質問票) への回答 有効なパートナー契約 以下のプログラム契約を証明する書類： <ul style="list-style-type: none"> Microsoft Registered AWS Registered
	 トレーニング要件 <ul style="list-style-type: none"> NSE 1 が 1 名、NSE 2 が 1 名 	<ul style="list-style-type: none"> NSE 1 が 1 名、NSE 2 が 1 名 	<ul style="list-style-type: none"> アダプティブクラウドセールストレーニング修了者が 1 名
SELECT (セレクト)	 ビジネス要件 <ul style="list-style-type: none"> Fortinet Integrator Questionnaire (質問票) への回答 有効なパートナー契約 企業向け対面販売中心のビジネスモデル 売上要件¹ レベル 1 のサポート提供 	<ul style="list-style-type: none"> Fortinet MSSP Questionnaire (質問票) への回答 有効なパートナー契約 1日8時間、週5日間以上のセキュリティオペレーションセンター運営 テスト環境 直接販売と間接販売の年間売上額¹ 12 ヶ月のビジネスプランレビュー実施 POS レポート サポートチケットに関する年次レビュー実施 契約更新 3 ヶ月前のビジネスレビュー実施 	<ul style="list-style-type: none"> Fortinet Cloud Questionnaire (質問票) への回答 有効なパートナー契約 以下のプログラム契約を証明する書類： <ul style="list-style-type: none"> Microsoft クラウド サービス プロバイダー AWS セレクトパートナー 売上要件¹
	 トレーニング要件 <ul style="list-style-type: none"> NSE 1 が 1 名、NSE 2 が 1 名、NSE 4 が 1 名 	<ul style="list-style-type: none"> NSE 1 が 1 名、NSE 2 が 1 名、NSE 3 が 1 名、NSE 4 が 1 名、NSE 5 (試験) 合格数が 1 件 	<ul style="list-style-type: none"> アダプティブクラウドセールストレーニング修了者が 1 名、NSE 4 が 1 名 (推奨)、NSE 6 (試験: FortiMail / FortiWeb*) 合格数が 1 件、NSE 7 (クラウド) が 1 件
ADVANCED (アドバンスド)	 ビジネス要件 <ul style="list-style-type: none"> Fortinet Integrator Questionnaire (質問票) への回答 有効なパートナー契約 企業向け対面販売中心のビジネスモデル 売上要件 売上予測 リードのフォローアップとレポート 四半期毎のビジネスプランレビュー実施 エンドユーザー向け共同マーケティングイベントの開催 レベル 1 のサポート提供 	<ul style="list-style-type: none"> Fortinet MSSP Questionnaire (質問票) への回答 有効なパートナー契約 1日8時間、週5日間以上のセキュリティオペレーションセンター運営 テスト環境 直接販売と間接販売の年間売上額¹ 12 ヶ月のビジネスプランレビュー実施 POS レポート サポートチケットに関する年次レビュー実施 	ADVANCED / EXPERT (アドバンスド / エキスパート)
	 トレーニング要件 <ul style="list-style-type: none"> NSE 1 が 2 名、NSE 2 が 2 名、NSE 4 が 2 名、NSE 5 (試験) 合格数が 1 件、NSE 7 が 1 名 	<ul style="list-style-type: none"> NSE 1 が 2 名、NSE 2 が 2 名、NSE 3 が 1 名、NSE 4 が 2 名、NSE 5 (試験) 合格数が 2 件、NSE 6 (試験) 合格数が 1 件、NSE 7 が 1 名 	
EXPERT (エキスパート)	 ビジネス要件 <ul style="list-style-type: none"> Fortinet Integrator Questionnaire (質問票) への回答 有効なパートナー契約 企業向け対面販売中心のビジネスモデル 売上要件 売上予測 リードのフォローアップとレポート 四半期毎のビジネスプランレビュー実施 エンドユーザー向け共同マーケティングイベントの開催 レベル 2 のサポート提供 	<ul style="list-style-type: none"> Fortinet MSSP Questionnaire (質問票) への回答 有効なパートナー契約 24 時間 365 日のセキュリティオペレーションセンター運営 テスト環境 直接販売と間接販売の年間売上¹ サービスが売上に占める一定割合の確保 (地域で決定) 12 ヶ月のビジネスプランレビュー実施 POS レポート サポートチケットに関する年 2 回のレビュー実施 	ビジネス要件 <ul style="list-style-type: none"> Fortinet Cloud Questionnaire (質問票) への回答 有効なパートナー契約 以下のプログラム契約を証明する書類： <ul style="list-style-type: none"> Microsoft クラウド サービス プロバイダー AWS セレクトパートナー 売上要件¹
	 トレーニング要件 <ul style="list-style-type: none"> NSE 1 が 2 名、NSE 2 が 2 名、NSE 3 が 1 名、NSE 4 が 3 名、NSE 5 (試験) 合格数が 2 件、NSE 6 (重複しない試験) 合格数が 2 件、NSE 7 が 1 名 	<ul style="list-style-type: none"> NSE 1 が 2 名、NSE 2 が 2 名、NSE 3 が 1 名、NSE 4 が 4 名、NSE 5 (試験) 合格数が 3 件、NSE 6 (重複しない試験) 合格数が 2 件、NSE 7 が 2 名 	トレーニング要件 <ul style="list-style-type: none"> アダプティブクラウドセールストレーニング修了者が 1 名、NSE 4 が 1 名 (推奨)、NSE 5 (試験: FortiSIEM、FortiManager、FortiAnalyzer、FortiEMS*) 合格数が 1 件、NSE 6 (重複しない試験: FortiMail / FortiWeb*) 合格数が 2 件、NSE 7 (クラウド) が 2 件

1. 地域によって異なります。2. パートナーレベルによって割引額が増加します。3. NSE 認定を取得している場合に適用されます。4. Fortinet Developer Network (FNDN) は、フォーティネット製品のさらに効果的な活用を目指す管理者や開発者を支援するために設立された、サブスクリプション形式のコミュニティです。独自の Web ポータル、自動配備 / プロビジョニングシステム、タスクのスク립ト化など、フォーティネット製品と連携するアプリケーションの開発をサポートします。

* 推奨試験

Engage パートナースペシャライゼーション

フォーティネットパートナーズスペシャライゼーションは、ビジネスにとって特に重要ないくつかの分野で卓越したパートナーとなるために必要な知識とスキルの習得を目的としています。組織内の個人がトレーニングを修了することで、その組織が認定を取得することができます。スペシャライゼーションに認定されると、認定バッジ、Partner Locator（パートナー検索ツール）への掲載、スペシャライゼーションごとに開発されたNFRキットの割引購入、限定イベントへの参加などのベネフィットを利用できます。また、フォーティネットの他のパートナーやユーザーのコミュニティに参加し、知識を習得したり、ネットワークを築いたりする機会が提供されます。スペシャライゼーションの認定を受けるには、スペシャライゼーションごとにカスタマイズされたセールストレーニングと技術認定試験の要件を満たす必要があります。

ベネフィット



- Partner Locator（パートナー検索ツール）への掲載とスペシャライゼーションバッジ表示
- スペシャライゼーション固有のNFR（Not for Resale）キット割引
- コミュニティへのアクセス



- Exclusive Accelerate Pass（排他的優先パス）1枚の申請資格¹



- Exclusive Xperts Academy Pass（排他的エキスパートアカデミーパス）1枚の申請資格¹
- 共同 PR 活動の申請資格

注：地域により、スペシャライゼーションパートナー向けの追加割引¹がご利用可能な場合があります。詳細はお問い合わせください。

1. 地域によって内容は異なります。

要件

フォーティネットスペシャライゼーションは、Engage パートナープログラムの資格を有する「SELECT（セレクト）」またはそれ以上の認定を持つパートナーが利用でき、ここに記載する条件を満たすパートナーアカウントに対して認められるものです。

セールストレーニング		技術試験	
	SPECIALIZATION SD-WAN	SD-WAN セールストレーニング修了者* SD-WAN MSSP セールストレーニング修了者* * いずれかの修了者が1名	NSE 7（SD-WAN）合格数が1件
	SPECIALIZATION LAN Edge and SD-Branch	セキュアアクセスセールストレーニング修了者が1名	NSE 7（Secure Access）合格数が1件
	SPECIALIZATION Data Center	データセンターセールストレーニング修了者が1名	セレクト：NSE 7（いずれかのテクノロジー）合格数が2件 アドバンスド：NSE 7（いずれかのテクノロジー）合格数が3件 エキスパート：NSE 8 合格数が1件
	SPECIALIZATION Adaptive Cloud Security	ダイナミッククラウドセールストレーニング修了者が1名	NSE 4 合格数が1件 NSE 7（Cloud）合格数が1件
	SPECIALIZATION Zero Trust Access	ゼロトラストセールストレーニング修了者が1名	NSE 5（FortiClient）合格数が1件 NSE 6（FortiNAC）合格数が1件 NSE 6（FortiAuthenticator）合格数が1件
	SPECIALIZATION Operational Technology	OT セキュリティトレーニング修了者が1名	NSE 7（OT Security）合格数が1件
	SPECIALIZATION Security Operations	セキュリティオペレーションセールストレーニング修了者が1名	NSE 5（FortiEDR）合格数が1件 NSE 7（Advanced Analytics）合格数が1件 NSE 7（FortiSOAR Design and Development）合格数が1件

リソース

パートナーポータル

<https://partnerportal.fortinet.com>

Web サイト

<https://www.fortinet.com/jp>

NSE ラーニングセンター

<https://partnerportal.fortinet.com/English/?rdir=/training/overview.aspx>

製品情報

<https://www.fortinet.com/jp/products>

APAC チャンネルチーム

apac_partners@fortinet.com

EMEA チャンネルチーム

emea_partners@fortinet.com

LATAM チャンネルチーム

latam_partners@fortinet.com

North America チャンネルチーム

partners@fortinet.com