

Fortinet announced new FortiPartner program

Fortinet, the pioneer and leading provider of unified threat management (UTM) solutions, is announcing an aggressive channel-growth strategy aimed at significantly boosting the number of enterprise resellers in Asia Pacific in 2008. The new strategy – delivered through Fortinet's high-performance FortiGate™ multi-threat security appliance and newly improved FortiPartner™ program.

Key elements of Fortinet's new channel strategy include the following:

1. Tripling of marketing resources over 2007 to enhance and tailor FortiPartner program to Asia Pacific resellers, including a series of demand-generation programs in the ten cities throughout the region where Fortinet has a presence;
2. Pursue enterprise and vertical segments with high-performance FortiGate-3810A and FortiGate-3016B security appliances;
3. Focus on replacement market for aging firewall and virtual private network (VPN) equipment.

At the same time, Fortinet announced the launch of the new FortiGate™-310B multi-threat security appliance for mid-enterprises. By incorporating into the FortiGate-310B purpose-built FortiASIC™ network processors previously reserved for its high-end product lines, Fortinet is raising the bar on firewall and virtual private network (VPN) throughput performance to gigabit-per-second (Gbps) speeds, and enabling wire-speed firewall performance.



大增企業經銷商數目

Fortinet宣布新FortiPartner計畫

整合式威脅管理解決方案商Fortinet，宣布新銷售渠道增長策略，目標於○八年大幅增加企業經銷商的數目。

此項新策略將透過Fortinet的FortiGate多重威脅保安設備，及重新改良的FortiPartner計畫來推行。目標分別為：一、將○七年的市場推廣資源增加三倍，為亞太地區的經銷商加強，和度身訂造FortiPartner計畫，包括在十個有業務的城市展開一系列因應需求的项目；二、專注替換市場，為老化的防火牆和虛擬專用網絡（VPN）設備進行更新；三、為企業及各垂直市場，配置FortiGate-3810A和FortiGate-3016B保安設備。

全新FortiPartner計畫

透過與策略性增值經銷商，和解決方案供應商等合作夥伴的合作，Fortinet願能為不

同領域內的企業用戶，提供整合式網絡保安技術和產品，以及更廣泛的地域覆蓋。

FortiPartner計畫是Fortinet策略性企業擴展計畫的首要項目。為鼓勵與企業經銷商之間，保持更密切的合作，計畫將注重於價值和承諾，以及提供額外的獎勵如：有吸引力的邊際利潤、折扣促銷、技術領導地位，和專業認證計畫。

為說明其銷售渠道合作夥伴的重要性，Fortinet即將在區內十個有業務的城市，展開一系列因應需求的项目，當中包括面向客戶的项目、電話促銷活動，和行業調查等。Fortinet現正就六年前部署、現已老化的VPN和防火牆設備，作出更新替換的工作。

憑藉整合網絡保安方面的技術，Fortinet

在協助企業部署附加整合式保安功能的VPN和防火牆設備時，毋須加裝獨立式設備。去年推出的兩款企業級UTM設備，FortiGate-3810A和FortiGate-3016B，將多項功能整合至單一設備，為企業用戶提供多項優點，包括更高的安全性、更容易的管理，和更低的擁有成本。用戶亦可透過減少運行網絡所需的設備數目，降低電力的消耗，改善對環境的影響。由於FortiGate設備提供模塊化和靈活的平台，企業用戶日後可以根據整合網絡的需要，使用額外的保安功能。

專為中型企業而設

Fortinet亦宣布推出專為中型企業市場而設，FortiGate-310B多重威脅保安設備。將以

往僅用於高階產品線的FortiASIC網絡處理器，整合至FortiGate-310B中，防火牆及VPN的吞吐性能，提升至每秒千兆級水平，達至線速防火牆性能。

整合式網絡保安

FortiGate-310B設備的功能，包括10個千兆以太端口，而通過可加速的Advanced Mezzanine Card (AMC) 模塊後，更可額外增加4個千兆以太端口。另外新增的FW/VPN吞吐量，和高端口密度，亦能減輕中小企業以往，在進行內部網絡安全分區時所面對的阻隔，提供更高的精確度，及在管理網絡時的靈活性。

針對小型企業，或只擁有少量IT及網絡



Fortinet亞太區銷售副總裁 Jens Andressen

保安人員的公司，FortiGate-310B屬整合式的網絡保安解決方案，包括防火牆、VPN、防病毒到入侵偵測，和安全網絡分區等功能，且性能不受整合所影響。與此同時，營運和投資成本亦因而降低。此外，FortiGate-310B透過引入FortiASIC網絡處理器，可達到8Gbps和6Gbps的FW/VPN吞吐量，且屬於同級別中，最高的端口密度（10個千兆以太端口），和最低的每端口價格。其AMC擴展槽，更可連接連防火牆端口，或內置儲存器提供更大靈活性。

FortiGate-310B整合了關鍵的安全技術和服務，加強了針對入侵偵測，和防病毒處理的性能方面的網絡防護能力，並降低總體擁有成本。