

China Information World

# 中国计算机报

UTM 安全外包在欧美国家已经形成了很好的市场格局,不难发现这是一种发展趋势,而它的本质其实是安全专家的共享。

## UTM 外包服务风生水起

■ 本报记者 郑星

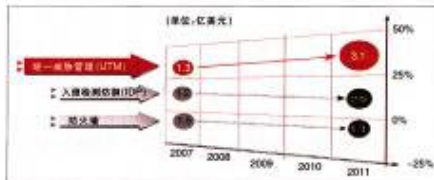
究竟是防火墙还是 UTM? 在中国和欧美等国家有着截然不同的两种用户偏好。如今在欧美市场中已经掀起了 UTM 外包服务的旋风,而中国市场上的 UTM 还处于不温不火的状态,防火墙仍然是信息安全领域的销售冠军。

### 举棋不定的外包服务

专业的信息安全厂商如启明星辰、联想网御、天融信、Fortinet、SonicWall 和 WatchGuard 经过多年经营,通过部署巨大的渠道网络,先后推出面向高端运营级的 UTM 产品,也拥有直接针对中小企业用户的产品,并且赢得了用户的认可,在中国的市场状况也逐渐明朗。而像 Cisco、Juniper 等网络巨头也在盯着 UTM 这片热土,发展自身的 UTM 产品。

最近,市场研究公司 Frost & Sullivan 的子公司 Stratcast 对许多 UTM 厂商进行了一系列的评估,最终授予 Fortinet“年度全球竞争策略领导力”最佳实践奖,以奖励其可信赖的网络外包安全服务。

Stratcast 公司主管 Michael Suby 表示:“电信运营商正在努力扩展与商业客户的关系,外包安全



到 2011 年 UTM 将会成为年复合增长率达到 26.2% 的最大单一市场

服务是电信运营商自销能够取得成功的领域。然而,成功的秘诀是开拓正确的伙伴关系,为市场和支持他们的客户提供极具吸引力的可验证服务。”

因为,全球居于领先地位的外包服务提供商,如 Verizon、Orange NJT 通信和 Belgacom 等公司都选择了 Fortinet 的解决方案,通过 Fortinet 的 FortiGate 平台提供一系列外包服务来满足客户的安全需求,并节省资金与运营支出。

可以看到,外包服务提供商、运营商以及企业之所以选择 Fortinet 的 FortiGate 平台,最看中了它整合了一系列网络与内容安全应用和服务。通过利用虚拟域 (VDMs),FortiGate 系统能够帮助外包服务提供商在拥有特定城

理文档的单个设备上管理多个域和多个网络,在不影响整体网络吞吐量的前提下,扩展支持数以千计的虚拟网络性能,提供只有广泛的安全套件才能实现的模块化性能。

国内某证券公司技术总监王先生称:“随着信息安全实践活动的不断深入,人们逐渐发现信息安全不是简单地购买并安装安全设备以及软件就可以实现的,信息安全管理是关键。但是信息安全管理是一种对从业者知识和技能水平要求很高的活动,大多数机构没有能力有效组织和实施这种安全管理活动,这种情况越来越成为制约信息安全的瓶颈。安全服务外包是解决这种问题的一个选项,但由于此项工作可能涉及机构敏感信息,

所以很多机构对此举棋不定。”

不难发现,安全外包是一种必然趋势,无论是以 UTM 还是以防火墙+IPS 等安全设备为平台基础,它的本质是安全专家的共享。现在企业的关键安全问题必须要有安全专家来解决,但是不可能每个企业都雇佣安全专家,解决这个矛盾只有安全外包。

一位业内人士分析说,拿 UTM 来说,这种产业在开始的时候往往从业人员少,精英主要是投入在产品研发上,不可能为客户提供服务。

因为服务是一种人力密集型业务,只有产品研发的人才得到满足后这些高级人才才开始往服务渗透,除非这些高级人才足够多而且变得廉价,否则外包服务就不会停止发展,没有掌握这个本质开展业务的人是不理智的,没有安全专家就做安全外包服务,同样是无法进入主流行列的。

### UTM 外包中外各不同

“从国外市场来看,从 2007 年开始,UTM 设备已经超越防火墙设备,成为第一大网络安全设备。”Fortinet 公司创始人、总裁兼

首席执行官谢青近日来到中国接受记者采访时这样说。“但中国的情况则正好相反,中国的网络安全领域,防火墙依然是应用最多的安全设备,UTM 尚未真正被广泛应用。”

原因是多方面的,谢青分析,主要原因可以归结为以下几点:

第一,中国市场正在走国际市场的路子,国际上也是经历了从防火墙到 UTM 的发展阶段。这是因为,UTM 能综合防范综合攻击以及能让管理者有效管理网络攻击的能力,让越来越多的用户认识到 UTM 的能力确实超过了防火墙,因此,越来越多的用户选择了 UTM。

第二,多核技术在 UTM 设备中的应用,让 UTM 设备的性能比以往大幅提升,有效解决了以往 UTM 最被人诟病的地方:当打开多项安全功能后,UTM 性能大幅下降。比如,Fortinet 最新推出的万兆 UTM FortiGate-5000,采用了“多核+ASIC”的技术,性能达到了 10Gbps,毫无疑问可以应用在电信等领域。

第三,国外安全外包服务市场的兴起,也让 UTM 这种能集中管理的设备有了更多的用武之地。

目前国外的许多运营商都开展了安全外包服务,服务对象为中小企业或者个人,通过让这些用户每月或每年付一定的安全服务费的模式,既保护了广大用户的安全,也形成了一个新的市场。而在这一新的市场中,UTM 设备发挥了出色的安全管理能力。