

電腦商情報

做最专业的 UTM 生产商

本报记者 朱丹

如今 UTM (统一威胁管理) 可谓为用户眼中网络安全的大红人,它意味着用户只需要和一个供应商进行交流,企业用户只需要购买一种设备,就可将所有反病毒,防火墙,入侵和检测威胁以及相关的功能集于一身。难怪业界人士都把 UTM 比作“瑞士军刀”,功能相当齐全。在国内市场最早推出 UTM 就是 Fortinet (飞塔)公司。

谈及优势所在, Fortinet 亚太区总裁张韩生介绍道:“Fortinet 拥有完整、领先的 UTM 产品线,同时也是国内 UTM 安全网关的倡导者和领导者,拥有涵盖从中小企业到集团行业用户的系列产品,在市场上拥有准确的市场定位。300 多名的独立研发人员使得我们的全部产品基于自主知识产权,并拥有多项创新发明

专利,能够为用户提供更安全、更易用、更高性价比的 VPN 应用。完善、及时的贴身服务也为我们留住了”回头客“,凭借自身拥有强大的技术支持及售后服务体系,可以为我们的渠道伙伴提供非常完善、及时的技术支持和服务。”

作为在国内最早涉足 UTM 领域的专业厂商, Fortinet 因其众多的成功案例,在业内享有较高的知名度和美誉度。尽管优势众多,但因为越来越多的厂商开始涉足 UTM 领域,竞争也变得尤为激烈。市场上众多虎视眈眈的竞争对手也为 Fortinet 敲响警钟:需要盘活市场。于是变衍生出了一次强强联手的好戏, Fortinet 近日宣布与国内渠道巨头神州数码公司展开合作签约,共同开展中国 UTM 市场。

对于这次合作的目的, Fortinet 中国区总裁毕岸先生做了以下说明:首先,神州数码公司作为国内最大最知名的 IT 产品分销公司,其销售渠道成熟完善,销售能力毋庸置疑,其与众多国际顶尖 IT 公司的合作过程也充分证明了这一点; Fortinet 希望在合作中取得销售业绩上的更上一层楼,使更多的中国企业与消费者可以受益于 Fortinet 的高科技产品。其次,神州数码公司合作伙伴众多,其中不乏国际重量级企业,它代理的产品线也非常丰富,几乎涉及了 IT 行业的各个领域;与神州数码的合作,可以使 Fortinet 在产品性能,市场营销,信息反馈等诸多方面与其它公司及其它公司的产品进行直接的对比和相互的学习,这很有利于这些 IT 企业的共同进步。第三,神州数码公司除了



Fortinet 管理层:左一亚太区总监:郭务演、左二亚太区总裁:张韩生、左三中国区总经理:毕岸、左四产品总监:赵彦利

是 IT 分销公司,同时也是国内最大的专业系统集成商和知名的全线网络产品供应商,本身的科研实力非常强大;Fortinet

认为双方的合作有利于共同进行对行业趋势的分析,对产品更新的评估以及对研发能力的提升。